

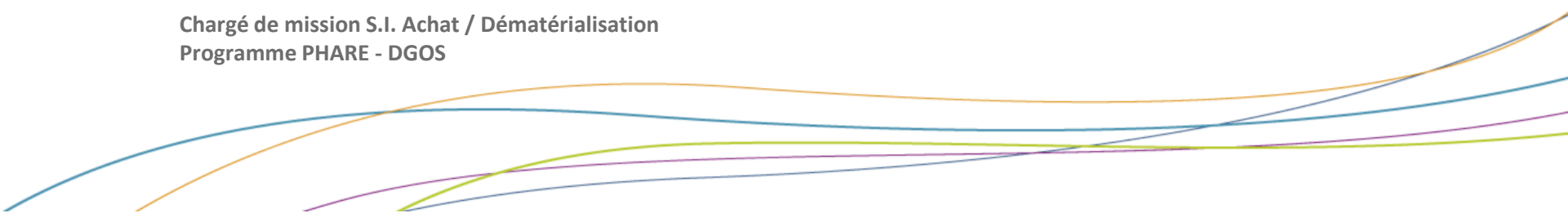
Point S.I. Achat SEMAPHORE

Réunion éditeurs

19 octobre 2021

Joël Gosse

Chargé de mission S.I. Achat / Dématérialisation
Programme PHARE - DGOS



LE PROJET S.I. ACHAT « SEMAPHORE »

- ❖ **Rappel du contexte et des enjeux**
- ❖ **SEMAPHORE, un projet de mutualisation régional**
- ❖ **La phase de choix des solutions régionales se termine, lancement du déploiement**



CONTEXTE GÉNÉRAL

- **La montée en maturité des GHT**, pour la réalisation d'achats collectifs des établissements du GHT et la mutualisation des achats régionaux et nationaux, requiert maintenant un outillage informatique. A ce jour, cet outillage est inexistant ou inopérant pour les besoins d'aujourd'hui et de demain.
- **La Plan de Transformation Numérique de la commande publique (PTNCP)** nous emmène vers l'évolution de nos systèmes d'information d'achats, interopérables avec les S.I. de la commande publique (Profil Acheteur, Hélios, bases produits génériques et fournisseurs, ...), et en synergie avec la dématérialisation.
- **Besoin de sécurisation référentiel produits marchés**, pour la diffusion d'un référentiel produits homogène dans les établissements du GHT.



LE PROJET S.I. ACHAT «SEMAPHORE » : LES ENJEUX

- Outiller les **quatre fonctions Achat prioritaires** pour accompagner les établissements vers la performance Achat en synergie avec la dématérialisation
 - Planification et **convergence des achats du GHT**
 - **Pilotage** de la performance Achat
 - **Plan Action Achat de Territoire**
 - **Gestion cycle de vie des marchés et référentiels**

- Offrir des **solutions efficaces** en conformité avec les **besoins établissements** (cahier des charges partagé et validé par plus de 45 GHT), **retenues par les GHTs engagés.**

- Créer les conditions permettant un **niveau de prix raisonnable** pour l'accès à la solution et à son utilisation récurrente (mutualisation régional et inter-régional)

- Répondre aux **nouvelles obligations réglementaires** sur la dématérialisation (notamment la dématérialisation informations marchés avec les comptables) pour dispenser chacun des établissements des GHT à s'y conformer (charges financières et humaines)

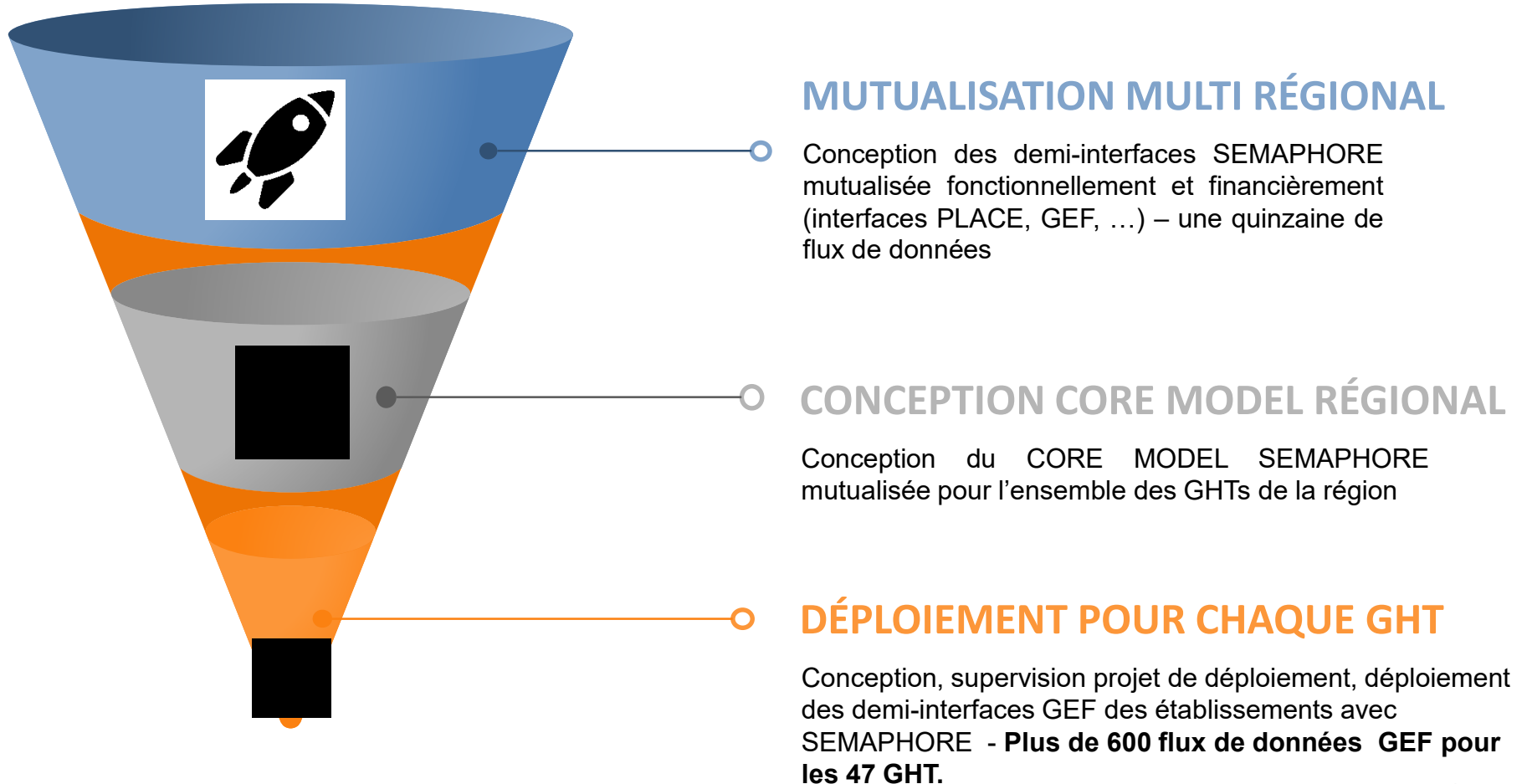
- Permettre une mise en œuvre avec une charge RH raisonnée pour les GHT

- Garantir l'**interopérabilité avec les outils institutionnels** (PLACE, Hélios, ...) et les outils des établissements de santé (**GEF notamment**)



SEMAPHORE, Une solution SAAS d'un éditeur (groupe d'éditeurs) déployée dans chacune des régions du territoire :

SEMAPHORE : Les interfaces, un rôle prédominant pour l'efficacité de l'outil Achats, une part importante du coût total



Joel

Le modèle économique interfaces GEF d'un éditeur peut devenir une entrave au déploiement d'un S.I. Achats et autres S.I.

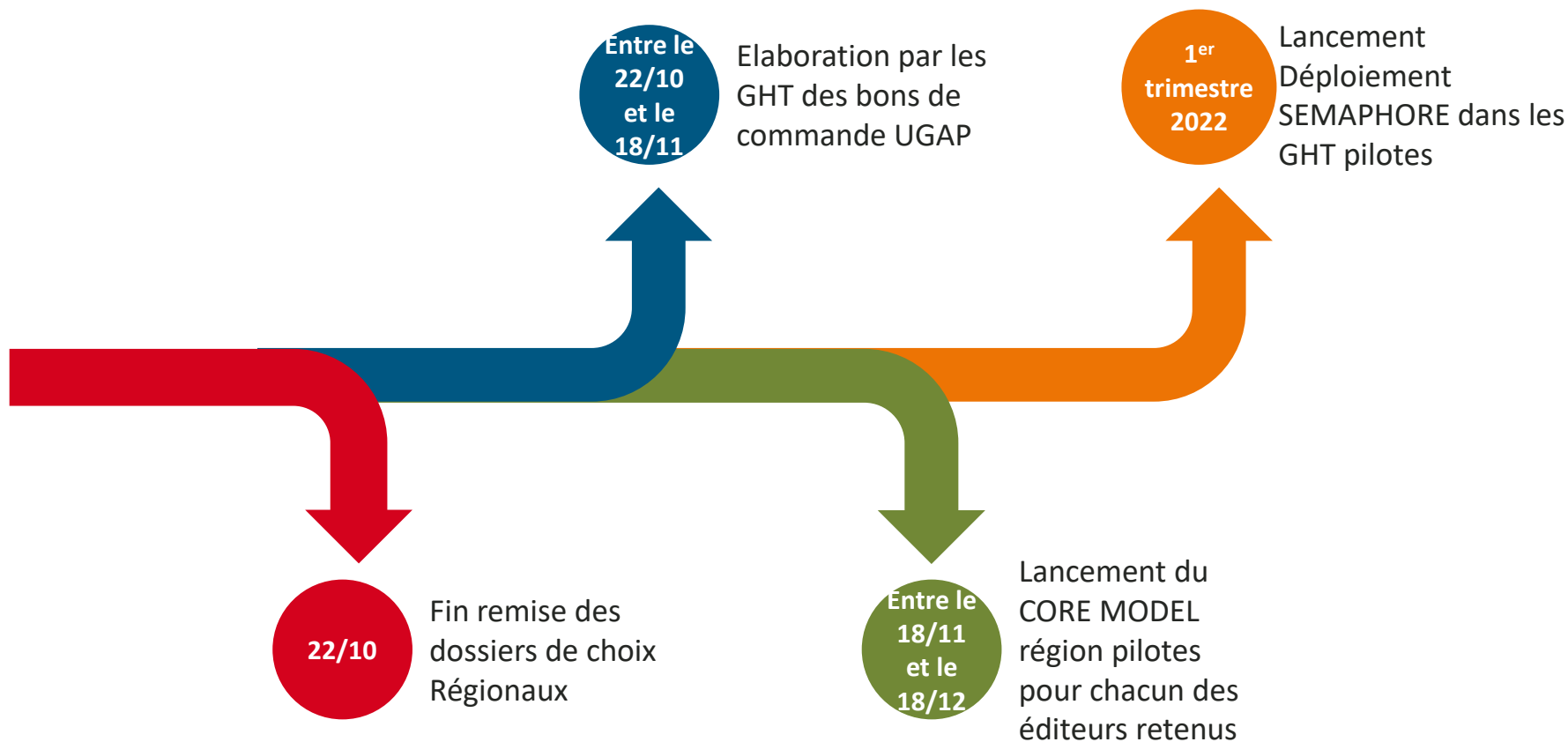
- Le coût déploiement/maintenance interfaces d'éditeurs GEF (données standardisées) reste onéreux pour les établissements.
- Nous constatons 2 modèles financiers des éditeurs GEF :
 - Le coût des interfaces participe au financement de l'évolution global de la solution GEF => Coût de déploiement d'une interface GEF **trop onéreux pour assurer son déploiement** afin d'apporter de l'efficacité complémentaire à l'utilisation de sa GEF
 - Le coût des interfaces est dissocié des coûts d'évolution de la GEF => Coût de déploiement d'une interface GEF est **modéré**

Les besoins de déployer des applications multi-GHT s'amplifient pour répondre aux besoins, notamment logistiques, constatés lors de la crise sanitaire.

Les coûts de déploiement des interfaces doivent devenir raisonnables pour l'ensemble des éditeurs GEF



La phase de déploiement SEMAPHORE s'annonce après le choix des éditeurs dans chacune des régions le **22 octobre 2021**



Merci de votre attention

